

# STUHL REGELSYSTEME

## Externe Stellenausschreibung

Wir suchen in unbefristeter Tätigkeit in Vollzeit

## Position

## Mitarbeiter (m/w/d) Sales, Key Account im Außendienst

### Ihre Aufgaben

- Europaweite Kundenakquise im Schwerpunkt in der D/A/CH Region
- Kundenpräsentationen und technische Kundenbetreuung von Neu- und Bestandskunden Vorort beim Kunden
- Channel Management sowie aktive Mitarbeit bei allen Marketingaktivitäten
- Angebotswesen und Auftragsbearbeitung
- Zielgerichtete Marktbeobachtung und Messebesuche

### Ihre Qualifikation

- Technisches Wissen im Bereich Heizung - Klima - Lüftung
- Solides Grundwissen in der Elektrotechnik
- Nachweisbare Erfolge im technischen B2B-Vertrieb, Kenntnisse der Elektronikbranche
- speziell des Schalterprogramm Marktes von Vorteil
- Fundierte MS-Office-Kenntnisse
- Englisch kommunikationssicher, weitere Fremdsprachen sind ein Plus
- Beschäftigungsort ist der Firmensitz
- Die Reisetätigkeit beträgt bis zu 50%

### Wir bieten Ihnen

- Fester Arbeitsvertrag in einem expandierenden Unternehmen
- Eine verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Aufgabe
- Unterstützung durch ein motiviertes, freundliches und erfahrenes Team mit Spaß an der Arbeit

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Wir freuen uns Sie kennenzulernen.  
Ihre Bewerbung senden Sie per E-Mail mit Angabe des möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an Herrn Noderer (rn@stuhl.com).